



亚信科技控股有限公司
股份代号: 01675

2025中期业绩

2025年8月

01 运营表现



受通信行业成本压降影响，收入下滑； 公司成本管控成效明显，毛利稳中有升

营业收入 (人民币亿元)

↓ 13.2% 同比

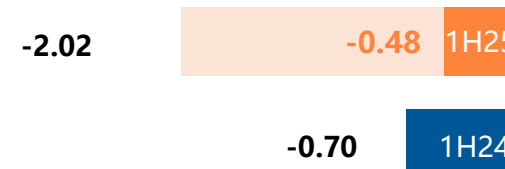


毛利 (人民币亿元)

↑ 6.1% 同比



净利润 (人民币亿元)



注: -0.48 亿元
1H25 剔除一次性离职补偿后的净利润

经营性现金净流出改善

↑ 35.3% 同比

毛利率

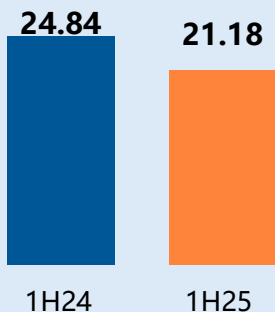
30.1%
↑ 5.4pp 同比

ICT支撑业务下降，大模型业务爆发式增长

ICT支撑业务

收入 (人民币亿元)

-14.7%



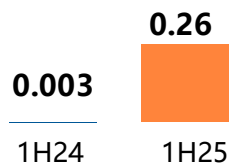
占收入比重

82.95% 81.52%
-1.43pp

大模型应用与交付

收入 (人民币亿元)

+76倍 订单
同比 爆发式增长 +78倍



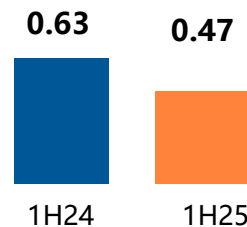
占收入比重

0.01% 0.99%
+0.98pp

5G专网与应用

收入 (人民币亿元)

-26.3% 订单
部分核电大订单节奏 延迟，收入转化慢 +51.7%



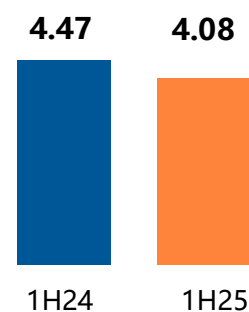
占收入比重

2.11% 1.80%
-0.31pp

数智运营

收入 (人民币亿元)

-8.8% 订单
非通信DSaaS +18.2%



占收入比重

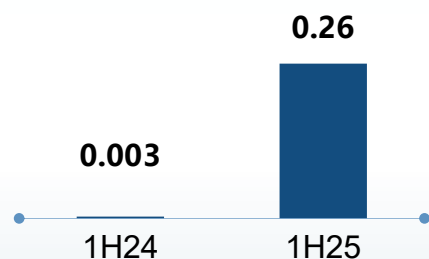
14.93% 15.69%
+0.76pp

ICT支撑业务：包括通信行业客户的业务、网络及管理等领域（BOM三域）的软件开发和交付业务，以及政企市场的ICT类软件开发、交付和系统集成业务

大模型应用与交付业务爆发式增长

大模型应用与交付收入(人民币亿元)

+76倍 同比



大模型应用与交付订单爆发式增长

+78倍 同比

- 上半年已签大模型应用与交付订单近**7000**万元
- 此外，与某客户签订的大模型应用与交付框架订单超**4000**万元

阿里云AI大模型星河计划合作伙伴

[-] 阿里云

成功入围阿里云
星河计划合作伙伴



- 与阿里云累计共同建设**近百个项目**，打造出众多大模型交付标杆案例，**商机储备充足**，共同推进大模型产业化落地
- 与阿里云的联合解决方案获得信通院《面向大模型的智算一体化解决方案》首批行业应用案例



AsiaInfo 亚信安全

与亚信安全合作，打造大模型安全联合解决方案

百度智能云

《ACG交付服务框架》签署；入围“港口集卡调度导航场景方案”

NVIDIA

与NVIDIA Omniverse进行集成融合，驱动制造业向“智造”跃升

《大模型应用交付供应商名录》中位列前六

入选中国人工智能产业发展联盟(AIIA)与信通院联合发布的《大模型应用交付供应商名录》，并**位列全国前六**



序号	公司名称	交付内容	落地行业
1	华为云计算技术有限公司	大模型应用、大模型训练、大模型推理、大模型平台	政务、金融、制造、医疗、教育、交通
2	北京百度网讯科技有限公司	大模型应用、大模型训练、大模型推理、大模型平台	政务、金融、制造、医疗、教育、交通
3	通义云(杭州)信息技术有限公司	大模型应用、大模型训练、大模型推理、大模型平台	政务、金融、制造、医疗、教育、交通
4	中国电信集团有限公司	大模型应用、大模型训练、大模型推理、大模型平台	政务、金融、制造、医疗、教育、交通
5	中电信人工智能科技(北京)有限公司	大模型应用、大模型训练、大模型推理、大模型平台	政务、金融、制造、医疗、教育、交通
6	亚信科技(中国)有限公司	大模型应用、大模型训练、大模型推理、大模型平台	政务、金融、制造、医疗、教育、交通

标杆案例

- 某能源央企财务大模型项目
- 某电力央企调控中心大模型智能体构建项目
- 某电力央企营销人工智能一体化赋能平台项目
- 某汽车出行企业智能座舱项目
- 某制造企业大模型项目

服务大型央企及头部企业客户的能力优势

与阿里云长期战略合作

大模型工具集和方法论

经验丰富的交付队伍

打造卓越工具与团队，巩固大模型交付领导者地位

打造标准化卓越工具矩阵×精英化工程团队（400+人），大幅提升大模型交付效能

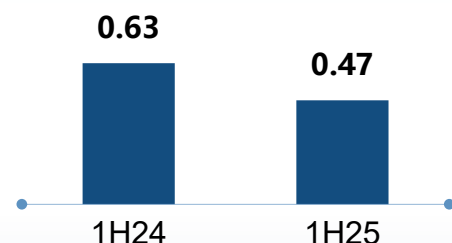


5G专网与应用进一步扩大在能源市场覆盖

基于自研5G专网产品，将基站和智算结合（AI-RAN），满足客户通算智一体化需求，致力于成为5G专网领域的头部企业

5G专网与应用收入 (人民币亿元)

-26.3% 同比



原因：部分核电大订单节奏延迟，收入转化慢

5G专网与应用订单同比增长
51.7%

2025年上半年，5G专网产品新增出货数量

18套 核心网
748台 基站+交换机

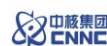
✦ 核电

持续提升核电机组覆盖广度，5G专网已覆盖核电**29**台机组

核电领域市场空间

2025年上半年，国家新批核电领域投资超**2000**亿元

102台机组 + **10**台机组
截至2024年（在运/在建/核准） 2025年4月新核准
2022年以来，连续四年每年新核准10台及以上核电机组



核电市场新客户突破 – 华能集团

实现**5G专网在华能集团核电市场的突破**（中核集团外首单），成功中标华能**海南昌江核电3、4号机组5G专网项目**

田湾核电4台机组5G专网项目顺利验收

中央电视台特别报道了江苏田湾核电5G专网项目；建设期间取得了多项荣誉：**国家能源局“年度5G优秀案例”**、**首批工信部《5G工厂名录》**、江苏省5G全连接工厂、江苏省“先进级智能工厂”等



福清核电6台机组5G专网项目圆满验收

田 新能源及综合能源

已覆盖**210+**个新能源场站，并实现多个能源集团客户的项目首破

新能源领域市场空间

5000+风电场站 & **12000+**集中光伏场站

内蒙古能源集团5G专网项目
中国电力建设集团5G专网项目
海南交控零碳服务区二期项目



矿山及其他

与郑煤机集团组建合资公司，探索“矿山与装备制造数智运营”新模式

发布本安型5G专网基站并获得入网证

与中煤科工常州院、中煤电气等多家5G本安认证商达成合作
与认证商杭州蛟洋公司已签署本安5G基站框采协议

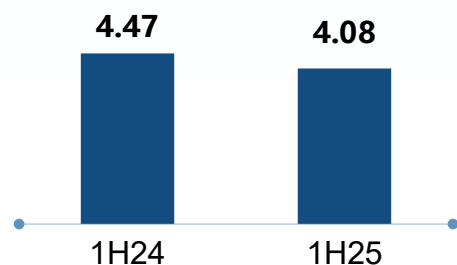


郑煤某智慧监管平台项目
中煤某AI管控平台项目
中煤平朔某露天矿智慧交通项目

数智运营业务结构优化，非通信市场持续增长

数智运营业务收入 (人民币亿元)

-8.8% 同比

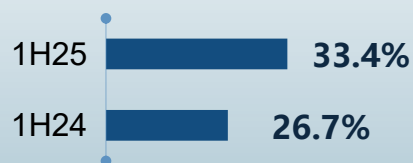


原因：运营商加大成本控制力度，运营类及咨询类项目均受到较大影响

业务结构持续优化

按结果及分成付费收入比重

+6.7pp 同比



非通信市场 持续聚焦金融、汽车、消费等行业，订单金额同比增长18.2%



金融

订单金额同比增长
48.3%+

为消金、互金、保险和金融科技公司等客户，提供基于AI的数据要素工具和运营服务

- 银联数智运营项目
- 邮储某分行数智运营项目
- 某保险公司CDP平台



汽车

订单金额同比增长
5.3%+

为汽车出行产业链客户提供线索评级、效果营销、智能客服等结果付费、效能提升类服务

- 某二手车线索评级项目
- 某头部企业智能客服项目
- 某头部车企销售顾问AI智培成长体系



消费

订单金额同比增长
4.4%+

以“数据要素+智能体”为切入，在AI+文旅、AI+消费等方面取得较好的效果

- 某头部运动鞋服品牌MA项目
- 某头部餐饮品牌ChatBI项目
- 某国央企业务数智化平台升级项目

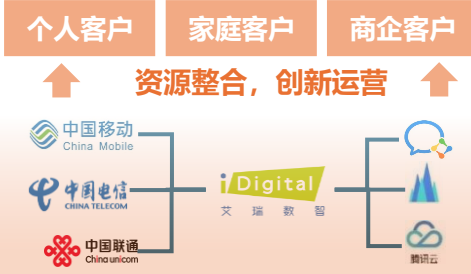
通信市场 订单金额同比减少22%；基于“场景+AI Agent”帮助客户提高效能，提升业务收入

基于“场景+AI Agent”，与运营商客户联合创新，帮助客户落实基于规模的价值运营

- 某运营商家庭客户营服助手
- 某运营商政企客户AI方案助手
- 某运营商AI一线营销助手

整合互联网头部企业的权益资源和技术能力，联合运营商客户，在家庭、商客等领域开展运营创新，帮助客户创收

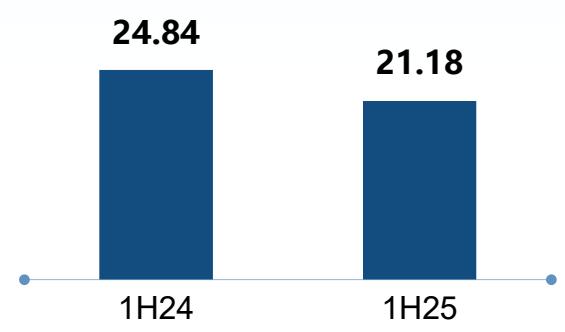
- 某运营商专业公司AI智能营销
- 某运营商专业公司AI智能推荐
- 某运营商权益引入合作运营



ICT支撑业务积极应对行业转型，加大新客户新项目拓展

ICT支撑业务收入 (人民币亿元)

-14.7% 同比



下降原因

- 通信行业增长放缓，运营商加大成本控制力度

应对举措

- 通过AI注智、存量客户新业务布局、新客户拓展、以及政企市场联拓等举措对冲BSS业务的下行压力
- 持续推进组织形态从“橄榄型”向“金字塔型”转变，降低交付成本，并利用大模型等新工具赋能内部运营，实现降本增效目标

业务与网络支撑市场 多路径减缓传统业务投资大幅下降的冲击

持续推进“AI+”，注智BSS和OSS业务

基于大模型和智能体等技术，赋能市场营销、客户服务、网络运维、科技创新等业务场景，助力客户“AI+”行动计划

- 某运营商集团客户智能体平台研发项目
- 某运营商科技创新平台项目
- 某运营商的AI工具平台部署超10省
- 某运营商产销品、辅助受理等数字人项目落地超10个

“AI+”新签项目数量
运营商客户

48↑



荣获2025全球数字经济大会
“数字经济标杆企业”、“典型案例”

布局财务及管理数字化 (MSS) 业务

引入国际顶尖的财务数字化咨询服务团队，布局财务数字化咨询及建设业务，并赢得多个项目

- 某运营商大数据风控平台项目
- 某运营商集团“十五五”财务工作规划项目

积极拓展新客户新项目

新客户新项目积极推进，多个项目顺利上线，并为后续项目续签奠定基础

- 有序推进HKT项目实施，第一阶段系统成功上线
- 完成某卫星运营商计费系统实施并顺利上线

政企市场 与运营商联拓政企市场，打破传统业务市场天花板

聚焦**数据治理、可信数据空间、医疗卫生、公共服务、低空经济**等领域，与客户联合拓展政企市场，对冲传统业务下行

- 某能源央企数据治理项目
- 某省能源局数联网项目
- 某省建设监管公共服务平台服务项目

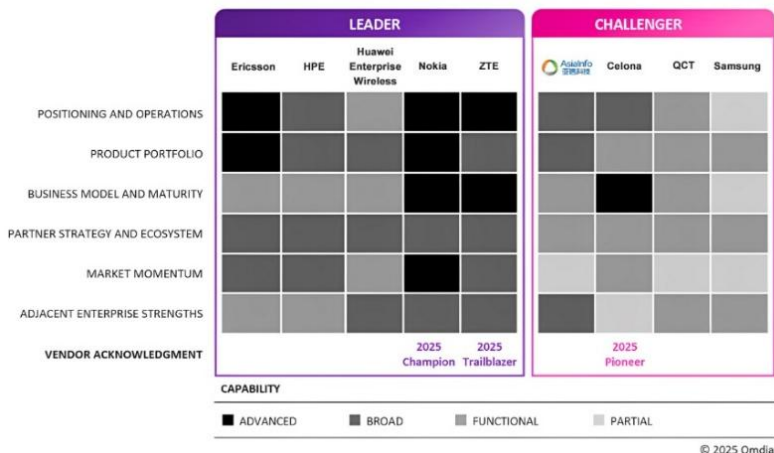
- 某市健康服务平台项目
- 某省林业和草原局数字林业平台项目
- 某市景区智慧旅游服务平台项目

保持研发投入，强化云网和数智等产品技术引领力

2025上半年，研发投入**4.15**亿元，占收比**16.0%**，持续强化云网和数智等产品技术引领力

全球5G专网领域“挑战者”

入选Omdia报告《2025年全球端到端5G专网供应商雷达象限》“挑战者”象限



2025年上半年，公司AI、网络、平台、大数据、数字孪生等产品入选国际权威机构报告超**30**次

Gartner **20**次 IDC **4**次 FORRESTER **6**次 OMDIA **1**次

产品奖项及荣誉



云网领域

保持国际引领

- “面向工业的创新5G专网服务产品”获得**TMF 2025年卓越网络货币化奖**
- “面向核电行业的智能无线云化接入网技术”获得2024年**中国电子学会科技进步二等奖**
- MWC巴塞罗那通信展期间5G专网产品获得**GTI 最佳市场拓展与商业价值奖**



数智领域

国内领先
部分国际先进

- ChatBot、AIOpsAgents、大模型一体机等众多AI产品入选Gartner报告
- MaaS、DataAtlas、DataFlux等产品入选 Forrester、IDC报告
- DataAtlas产品入选信通院2025年首届“DataOps”案例创新产品奖
- DataFlux产品**首批通过信通院数据空间平台能力专业认证**
- 数字员工、数据分析等多个智能体**入选信通院首批智能体应用优秀案例**



IT领域

巩固国内
第一阵营

- 图灵智能开发套件产品进入IDC研报**：中国市场代码生成产品评估，1H25
- PaaS、数字孪生等产品多频次入选Gartner 报告
- 入选2025**数字中国创新大赛低空经济赛道优秀案例奖**



知识产权：累计**1695**项软著，**268**件专利拥有，**606**件专利申请

软件
著作权

- 累计拥有**1,695**项
- 其中2025上半年**新增32**项

国内专利

- 累计拥有**264**件
- 其中2025上半年**新增45**件

国际专利

- 累计拥有**4**件

- 累计申请**597**件
- 其中2025上半年**新增29**件

- 累计申请**9**件



标准组织

新加入AI-RAN Alliance，持续深度参与3GPP、ITU、ETSI、IEEE、TMF、O-RAN等国际/国家技术标准组织工作；

累计参与制定国际/国内标准**356**项，其中2025年上半年**新增26**项，涵盖数智化大模型、5G专网、ORAN等领域

下半年加快签单节奏，确保达成全年目标

2025年，预计全年业绩保持稳健，其中下半年“三大增长引擎”业务将加速增长，ICT支撑业务收入降幅显著收窄，全年利润将优于上年

全年指引

- ICT支撑业务持续降本增效，并加快签单节奏，全年降幅控制在低单位数
- 加快推进大模型应用与交付业务、确保完成全年2-3亿的订单目标
- 加快5G专网与应用业务的签单节奏，达成全年4亿+的订单目标
- 数智运营业务持续优化结构，全年业绩优于去年

ICT支撑业务

以创新手段加大赋能力度，稳固传统业务，降本增效确保利润
持续推进AI注智、运营商新客户、财务及管理域、政企联拓等市场，ICT支撑业务保持稳健

大模型应用与交付

深化与阿里云等的合作，加快大模型应用与交付的订单节奏
项目实践中，持续沉淀模型交付工具、方法论、队伍等能力

5G专网与应用

在核电、新能源、矿山等行业做深做强引领行业，成为5G专网行业头部企业
拓展电网、石油石化、机场、港口等市场，推广和商用5G专网

数智运营

通过“场景+AI Agent”帮助客户提升效能、创新产品、价值运营
整合互联网厂商的权益、技术能力等资源，与运营商联合创新，合作运营，为按结果付费打开新空间

02

财务表现



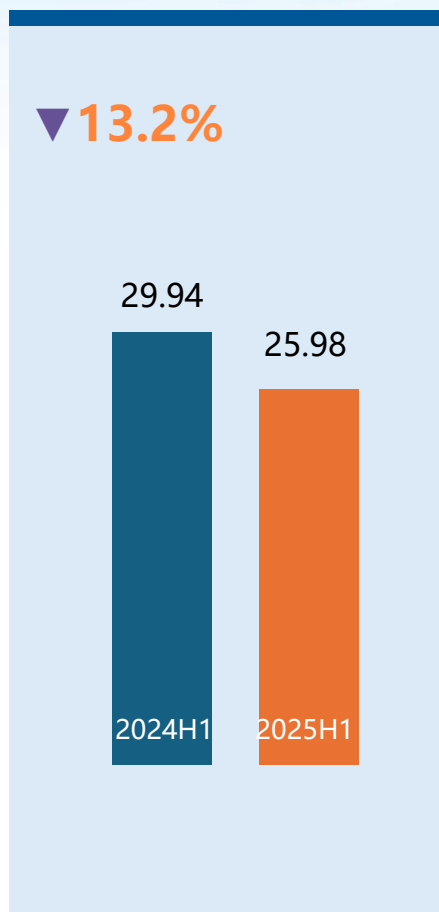
财务概览

人民币千元	2025H1	2024H1	变动比 (%)
营业收入	2,597,875	2,994,262	(13.2%)
营业成本	(1,814,839)	(2,255,981)	(19.6%)
毛利	783,036	738,281	6.1%
毛利率 (%)	30.1%	24.7%	5.4pp
经营费用	(935,369)	(839,870)	11.4%
其他损益	(84,191)	10,197	(925.6%)
所得税抵免	34,195	21,261	60.8%
净亏损 *	(202,329)	(70,131)	(188.5%)
经营活动所用现金	(594,425)	(919,009)	35.3%

* 25H1剔除一次性离职补偿费用后的净亏损为 0.48亿

受通信行业持续成本压降影响，收入未及预期

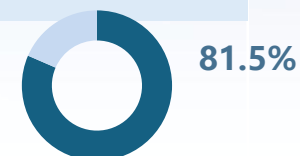
营业收入 (人民币亿元)



ICT支撑业务

21.18亿 ▼14.7%

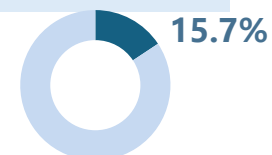
收入比重



数智运营

4.08亿 ▼8.8%

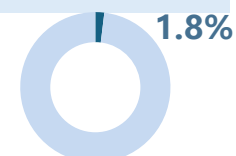
收入比重



5G专网与应用

0.47亿 ▼26.3%

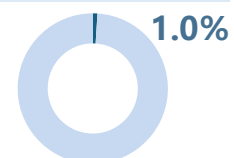
收入比重



大模型应用与交付

0.26亿

收入比重

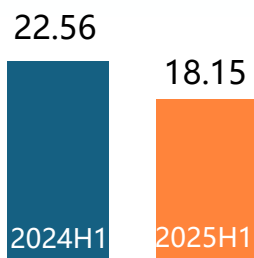


严控成本，加大降本增效举措，助力可持续发展

营业成本

(人民币亿元)

▼19.6%



营业成本占收比

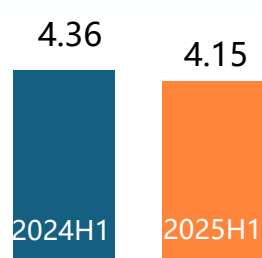
69.9% ▼5.4pp

- 随业务规模变动，用工成本与非用工成本均显著下降
- 用工人数实施刚性管理，重点识别低效人员

研发费用

(人民币亿元)

▼4.9%



研发费用占收比

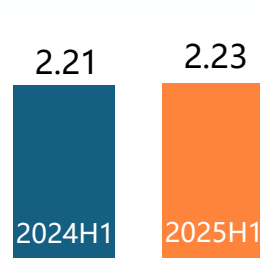
16.0% ▲1.4pp

- 随业务规模变动，主动调整研发投入规模
- 进一步聚焦并强化自有标品研发能力

销售费用

(人民币亿元)

▲1.1%



销售费用占收比

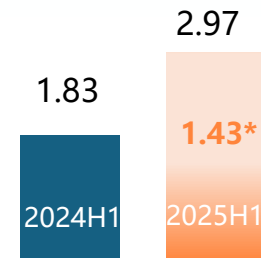
8.6% ▲1.2pp

- 关注营销效率，保持合理营销费用占收比重
- 配合战略转型，积极开拓市场，持续完善新业务销售体系
- 加大市场开拓力度，提升新签定订单质量

行政费用

(人民币亿元)

▲62.4%



*剔除一次性离职补偿后行政费用

行政费用占收比

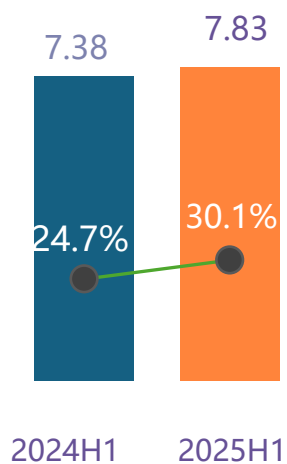
11.4% ▲5.3pp

- 人员调整产生的一次性离职补偿费用大幅增加，剔除此因素后行政费用同比下降，占收比保持低水平
- 员工人数同比双位数下降并保持严控
- 提升职能体系效率，保持较低水平

持续保持经营利润稳定，经营性现金流显著改善

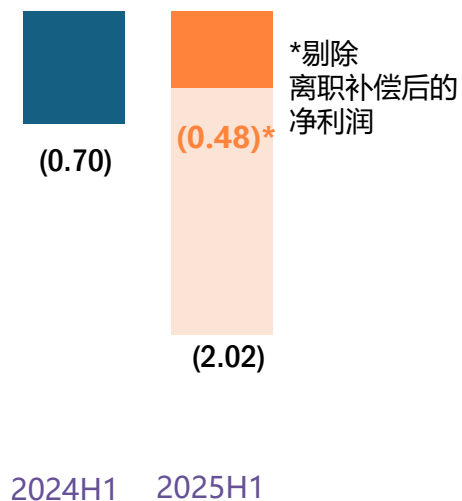
毛利及毛利率

(人民币亿元)



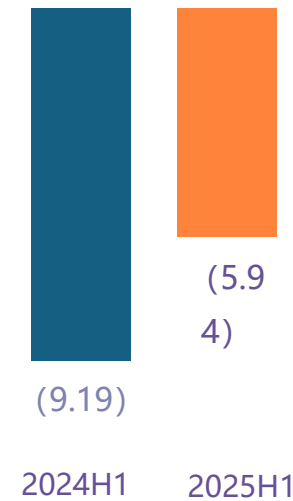
净亏损

(人民币亿元)



经营性现金净流出

(人民币亿元)



附录1：合并损益表摘要

人民币千元	2025H1	2024H1	变动	变动比 (%)
营业收入	2,597,875	2,994,262	(396,387)	(13.2%)
营业成本	(1,814,839)	(2,255,981)	441,142	(19.6%)
毛利	783,036	738,281	44,755	6.1%
销售费用	(223,133)	(220,714)	(2,419)	1.1%
行政费用	(297,373)	(183,144)	(114,229)	62.4%
研发费用	(414,863)	(436,012)	21,149	(4.9%)
其他损益	(84,191)	10,197	(94,388)	(925.6%)
所得税抵免	34,195	21,261	12,934	60.8%
净亏损	(202,329)	(70,131)	(132,198)	(188.5%)

附录2：合并资产负债表摘要

人民币千元	2025/06/30	2024/12/31	变动	变动比 (%)
流动资产	6,407,670	7,638,575	(1,230,905)	(16.1%)
其中：贸易应收款项及应收票据	1,785,071	2,065,075	(280,004)	(13.6%)
合同资产	2,957,416	2,931,980	25,436	0.9%
预付款项、押金及其他应收款项	279,761	318,974	(39,213)	(12.3%)
存货	411,718	274,752	136,966	49.9%
受限制银行存款	179,978	200,747	(20,769)	(10.3%)
银行存款及公允价值计量的金融资产	770,851	1,825,098	(1,054,247)	(57.8%)
非流动资产	2,903,706	2,861,391	42,315	1.5%
其中：商誉	1,932,246	1,932,246	-	0.0%
无形资产	94,897	78,035	16,862	21.6%
使用权资产	222,777	232,614	(9,837)	(4.2%)
流动负债	2,810,280	3,461,615	(651,335)	(18.8%)
其中：贸易应付款项及应付票据	958,493	1,103,714	(145,221)	(13.2%)
合同负债	249,740	294,475	(44,735)	(15.2%)
已收按金、应计费用及其他应付款项	1,238,248	1,640,373	(402,125)	(24.5%)
非流动负债	342,908	397,152	(54,244)	(13.7%)
权益	6,158,188	6,641,199	(483,011)	(7.3%)

谢谢
THANK
YOU

